임원 회의 · 간략본

정부 할인 지원, 이제 협회가 받아 옵니다

회원 마트를 위한 한국마트협회 중앙 데이터 사업

— 마트가 왜 함께해야 하는가

10월 7일 · 한국마트협회

사업은 한국마트협회가 주도하고, 기술은 더베스트페이가 제공합니다



사진 국내 마트 매장 · Choi Kwang-mo · CC0

결론부터 말씀드리겠습니다

사장님 매장에서 바뀌는 것은 거의 없습니다. 바뀌는 것은 **정부 지원을 받는 길이 협회로 모인다**는 것입니다.

01 그대로

POS 는 쓰시던 그대로입니다

T사 POS 를 바꾸지 않습니다. 계산대 할인 기능도 그대로 씁니다. **매장 영업에 지장이 없습니다.**

02 더 빠르고 넓게

지원금은 협회가 대신 받아 옵니다

1년에 130회 안팎인 aT 서류 일(매주 실적 · 정산 자료)을 협회가 묶어서 처리합니다. 불인정은 **할인 전에** 막습니다.

03 협회 주도

한국마트협회가 주도합니다

회원 데이터는 협회가 회원을 위해 관리하고 씁니다. 더베스트페이는 **기술을 제공하는 역할**입니다.

오늘 부탁드리는 것은 하나입니다 — **회원 전체가 함께 움직일 수 있도록, 임원 매장부터 먼저 연결해 주십시오.**

도입 효과

도입 전 · 후 — 사장님의 한 주가 이렇게 바뀝니다

농할 행사는 목요일에 시작해 수요일에 끝납니다. 같은 한 주를 **지금과 도입 뒤**로 나란히 놓았습니다.

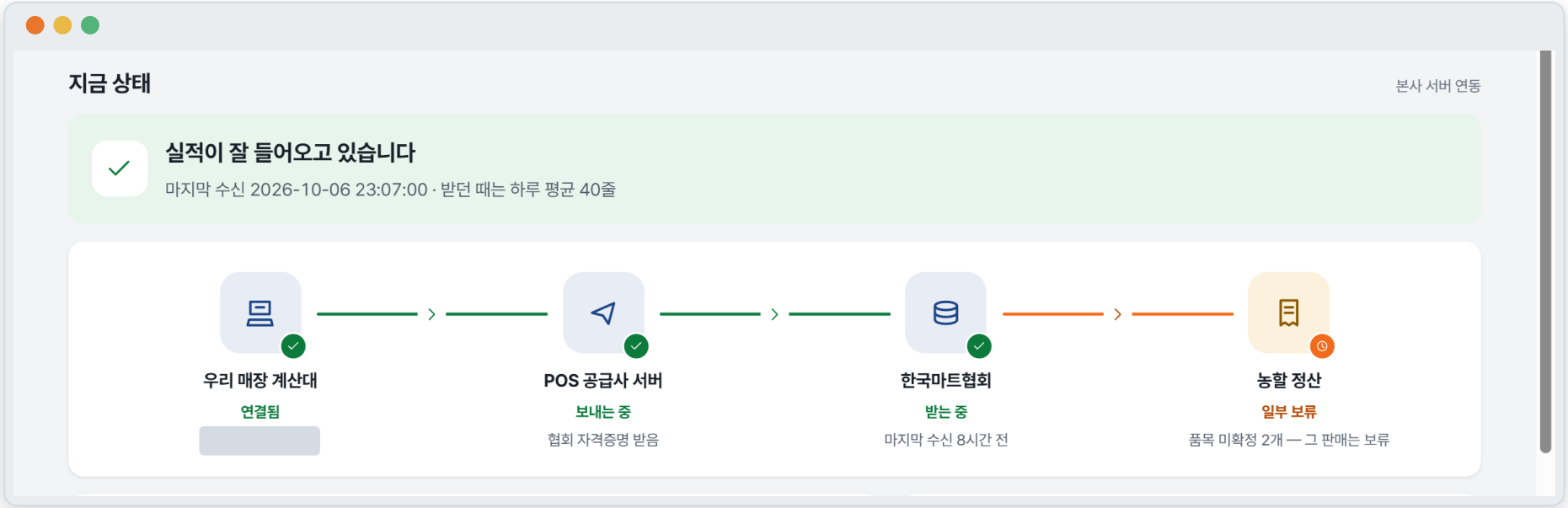
	행사 전 (수요일)	행사 중 (목 ~ 수)	매주 목요일	정산 차수마다
지금	aT 메일로 그 주 품목 확인 → POS 상품명에 「(농할) 원산지 · 품종 · 품목 · 규격」 손 입력	계산대 할인 — 율 · 한도 · 기간 · 비회원을 사람이 챙김. 틀리면 정산 때 불인정	총괄 · 배정 · 집행 · 품목상세 주간실적 엑셀 작성 · 제출	정산 DB 12개 항목 두 벌 · 공문 · 불인정 사유 찾아 소명
도입 뒤	**점주 화면에 그 주 품목이 뜬다 — 상품은 협회가 표준품목에 연결**	**계산대 할인은 그대로 — 정산에서 빠질 할인은 화면이 먼저 알려 준다**	**실적은 POS 에서 자동으로 — 엑셀 없음 (연동 전에는 엑셀 한 장)**	**정산 자료는 협회가 묶어 제출 — 사장님은 사유 확인 · 동의만**

사장님 손에서 빠지는 것 — **상품명 손 입력 · 매주 엑셀 · 정산 서류 · 불인정 소명.** 남는 것 — 화면 확인과 동의.

실제 화면

사장님 화면 ① — 실적이 지금 들어오고 있는가

창을 열면 **지금 상태 한 줄**이 먼저 섭니다. 그 아래 계산대에서 협회 · 정산까지 실적이 지나가는 길이 그대로 그려집니다. 화면의 수치는 시연용입니다.



한 줄로 답한다

「실적이 잘 들어오고 있습니다」 · 마지막 수신 시각 · 받던 때 하루 평균

어디서 끊겼나

끊기면 그 구간이 빨간 점선과 ✕ 로 바뀝니다 — 계산대 · 공급사 · 협회 · 정산

누가 무엇을

원인 한 문장과 할 일(공급사 연락 · 그동안 엑셀로 올리기)이 함께 뜹니다

수익

돈으로 보면 — 들어오는 돈, 지키는 돈, 빨리 받는 돈

할인은 정부가 내고 손님은 우리 마트로 옵니다. 아래 금액은 **aT 의 규칙에 가정 하나를 넣은 예시**입니다 — 가정은 주황색으로 표시했습니다.

① 들어오는 손님 · 매출

손님 한 명이 한 주에 받는 할인은 최대 1만 원(20%) — 곧 **5만 원어치 구매**까지입니다.

가정 — 한 주 농할 손님 200명이 한도를 다 쓴다

한 주 농할 매출	**1,000만 원**
그중 정부 지원 (할인분)	**200만 원**
1년 (약 48주) 농할 매출	**4.8억 원**
1년 정부 지원	**9,600만 원**

② 지키는 돈 — 불인정

불인정은 **100% 마트 부담** — aT 교육자료의 예

쿠폰 5만 원 · 한도 2만 원	**3만 원**
10만 원에 25% 할인	**5천 원**
비회원에게 1만 원 할인	**1만 원 전액**

①의 예시(연 지원 9,600만 원)에서

불인정 1% 라면	**연 96만 원**
불인정 5% 라면	**연 480만 원**

③ 빨리 받고 · 더 받는 돈

평균 4주

확정 뒤 지급까지. 서류가 처음부터 맞으면 보완 · 재제출 왕복이 줄어듭니다.

선금 70%

총 사업비의 70% 한도 안에서 선금이 가능합니다 — 협회가 회원 몫으로 협의합니다.

배정은 성과를 따라

자체할인 실적 · 협조도로 차등 배정 · 인센티브. 집행률이 낮으면 회수됩니다.

불인정률 · 매출 효과는 아직 공개된 수치가 없습니다. **시범 매장의 실제 숫자로 이 표를 다시 채워 보고드리겠습니다.** 회원 비용은 협회가 정합니다.

안심

사장님 POS 는 그대로입니다

T사 POS 의 계산대 할인 · 회원 한도 기능은 그대로 씁니다. 협회는 그 결과를 받아 배정 · 정산 · aT 제출을 맡습니다. **어느 길이든 영업은 그대로입니다.**

길 1

가장 좋은 길

T사 본사가 협회 표준으로 전송

협회가 회원사를 대표해 공식 요청합니다. **매장 설치가 없습니다.**

길 2

POS 무수정

매장 PC 의 읽기 전용 수집기

본사 연동 전까지 작은 프로그램이 판매 기록을 **읽기만** 해서 보냅니다.

길 3

오늘부터

엑셀 한 장으로

연동 전에도 행사상품 · 결과보고를 엑셀로 올리면 정산에 들어갑니다.

영업에 지장이 없도록 — 다섯 가지 약속

1. 읽기만 합니다 — 고치거나 지우지 않습니다
2. 판매가 느려지지 않습니다
3. 인터넷이 끊겨도 영업은 계속됩니다
4. 손님 개인정보는 읽지 않습니다
5. 밖에서 매장으로 들어오지 않습니다

T사와 경쟁하는 사업이 아닙니다. T사 POS 매장의 강점 위에 협회 정산을 얹는 사업이고, **임원 매장의 요청이 T사를 움직이는 가장 큰 힘입니다.**

협회 주도

왜 다른 곳이 아니라 협회가 이끌어야 하는가

누가 데이터를 모으느냐에 따라 **누가 빠지고 누가 이득을 보는지**가 정해집니다.

데이터를 모으는 곳	누가 참여할 수 있나	이익은 누구에게	회원의 결정권
한 POS 회사	그 POS 를 쓰는 매장만 — 다른 POS 회원은 빠진다	그 회사의 사업	없다
기술 · 플랫폼 회사	회사 사정에 따라	그 회사의 사업	없다
정부가 직접	요건을 갖춘 큰 업체 위주	정책 목표	약하다
한국마트협회	어느 POS 든 회원이면 모두	회원 마트	회원이 정한다

한국마트협회

사업 주도 · 데이터 관리 · 회원번호 · 운영 결정

회원 마트

데이터를 맡기고 혜택을 받는다

aT · 정부

정책 · 예산 · 공신력

더베스트페이

기술 제공 · 운영 지원 — 협회의 위탁

POS 사 (T사 등)

연동 파트너 · 계산대 기능

기술 회사가 바뀌어도 협회의 데이터와 사업은 그대로 남는 구조로 계약합니다.

부탁

임원 여러분께 부탁드리는 네 가지

협회가 움직이려면 회원이 먼저 움직여야 합니다. **임원 매장의 참여가 T사와 aT 를 움직이는 가장 큰 힘입니다.**

01

매장 한 곳을 시범으로

영업에 지장 없는 **읽기 전용** 연결입니다. 언제든 멈출 수 있습니다.

02

T사 요청에 이름을

협회가 표준 연동을 요청할 때 **임원 매장의 이름**으로 함께해 주십시오.

03

데이터 제공에 동의

협회가 정한 범위의 판매 데이터를 협회에 맡기는 것에 동의해 주십시오.

04

회원사에 알려 주십시오

참여 마트가 많을수록 **협회의 협상력**이 커집니다.

진행 순서

1 임원 매장 시범 연결 → 2 T사 공식 협의 → 3 aT 협의 (10/8) → 4 첫 회차 적용 → 5 전 회원 확대

기간은 aT · POS 사와의 협의에 달려 있어 순서로 말씀드립니다.